ITESO, Universidad Jesuita de Guadalajara

ESCUELA DE NEGOCIOS

BOLETÍN DE ANÁLISIS ECONÓMICO

Año 1 – Nº 1 – Enero 2025

Boletín quincenal

Departamento de Economía, Administración y Mercadología (DEAM)

RESUMEN

- El crecimiento promedio del PIB a nivel nacional cayó de 1.99% (2013-2018) a 1.09% (2019-2024). Jalisco pasó de un crecimiento promedio anual de 2.77% (2013-2018) a 0.90% (2019-2023), registrando una mayor desaceleración.
- El crecimiento económico de México se proyecta en 1.46% para 2024 y en 1.32% para 2025.
- En el primer semestre de 2024, Jalisco registró una caída de -0.5% en su actividad económica, anticipando un crecimiento negativo en 2024 de -0.41%. Para 2025 se estima una ligera recuperación, aunque su crecimiento sería inferior al nacional, al ubicarse en 0.93%.

Durante el sexenio 2018-2024, la economía mexicana mostró una desaceleración considerable, reflejada en la caída del crecimiento del PIB y la insuficiente generación de empleo formal. Factores como la pandemia de COVID-19, la inflación elevada impulsada por disrupciones globales y conflictos geopolíticos, y un mercado laboral con alta informalidad afectaron el desempeño económico. A pesar de un repunte económico tras la pandemia, la economía no logró retomar los niveles de estabilidad previos. La inversión extranjera directa se mantuvo estable, pero insuficiente para revertir la desaceleración. La dependencia comercial de Estados Unidos. también representa riesgos económicos, especialmente ante cambios en políticas internacionales.

En Jalisco, el desempeño económico reflejó una desaceleración más pronunciada en comparación con el promedio nacional, con una caída estimada en su PIB en 2024. A pesar de ser la cuarta economía del país, su crecimiento económico fue inferior y la creación de empleo formal se redujo significativamente al finalizar 2024 con solo 30,724 empleos. Las exportaciones mostraron dinamismo, principalmente en el sector tecnológico, pero la inversión extranjera directa decreció. Además, Jalisco presentó una inflación superior al promedio nacional, lo que impactó el poder adquisitivo de los jaliscienses. Para 2025 se espera una ligera recuperación en sus indicadores económicos.

Contenido

ANÁLISIS DEL SEXENIO 2018-2024..... 2

Economía nacional 2

Crecimiento económico 2
Mercado laboral 3
Comercio exterior 4
Inversión Extranjera Directa 5
Inflación 6

Economía de Jalisco 7

Crecimiento económico 7
Mercado laboral 9
Comercio exterior 11
Inversión Extranjera Directa 13
Inflación 13

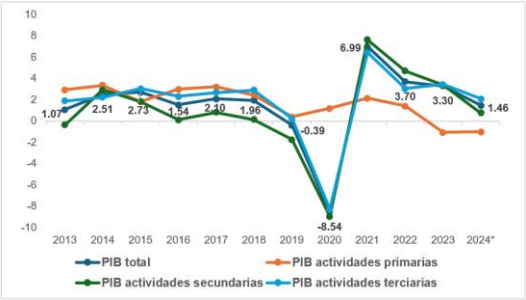
PERSPECTIVA ECONÓMICA 2025..... 15

Tabla 1. Crecimiento promedio sexenal total y por actividad económica, 2013-2018 y 2019-2024

	2013-2018	2019-2024	Diferencia en pp
PIB total	**1.99**	**1.09**	**-0.90**
PIB actividades primarias	2.80	0.52	-2.29
PIB actividades secundarias	0.92	0.97	0.06
PIB actividades terciarias	2.52	1.16	-1.36

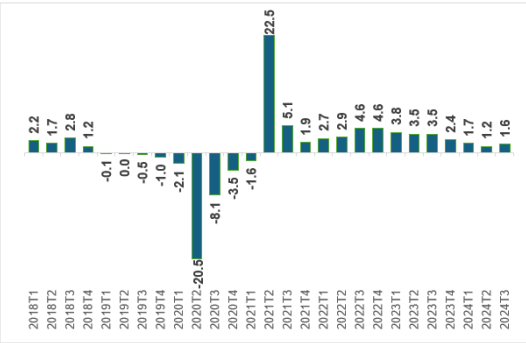
Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI. Nota: incluye proyecciones de cierre de 2024 de 1.46%, con base en modelos econométricos de series de tiempo.

Gráfica 1. Producto Interno Bruto total y por actividad económica, variación % anual, 2013-2024



Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI. Nota: *Cierre proyectado para 2024 con información al tercer trimestre usando modelos econométricos de series de tiempo.

Gráfica 2. Variación porcentual anual del PIB trimestral, primer trimestre 2018 – tercer trimestre 2024, cifras desestacionalizadas



Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

ANÁLISIS DEL SEXENIO 2018-2024

Economía nacional

Crecimiento económico

El desempeño del Producto Interno Bruto (PIB) total y por actividades económicas refleja importantes diferencias entre los periodos sexenales de 2013-2018 y 2019-2024. El crecimiento promedio del PIB total cayó de 1.99% en 2013-2018 a 1.09% en 2019-2024, con una diferencia de -0.90 puntos porcentuales (pp) (Tabla 1). Las actividades primarias fueron las más afectadas, con una disminución de 2.29 pp en su tasa de crecimiento promedio. Por otro lado, las actividades secundarias apenas mejoraron con un incremento marginal de 0.06 pp, mientras que las terciarias, tradicionalmente más dinámicas, mostraron una contracción de 1.36 pp.

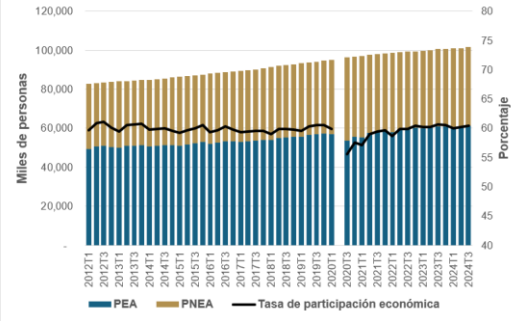
El bajo crecimiento en el sexenio que culminó no solo se debió al impacto significativo durante la pandemia de 2020, al registrar una caída de -8.54% ese año, pues la economía ya venía de una caída de -0.39% en 2019 (Gráfica 1). Aunque hubo una recuperación en 2021, las tasas de crecimiento posteriores no lograron retomar los niveles de estabilidad vistos en el sexenio anterior. En particular, las actividades primarias (agricultura, ganadería y pesca), a pesar de ser menos volátiles, evidencian una marcada desaceleración en el periodo 2021-2024, a pesar de que fueron las únicas que no registraron una contracción durante la pandemia.

En 2024, utilizando cifras desestacionalizadas del PIB trimestral a tasa anual, se observa un crecimiento económico moderado: 1.7% en el primer trimestre, 1.2% en el segundo y 1.6% en el tercero (Gráfica 2). Estas cifras contrastan notablemente con las de 2023, cuando el crecimiento fue más robusto, alcanzando 3.8%, 3.5%, 3.5% y 2.4% en el primer, segundo, tercer y cuarto trimestre, respectivamente. La comparación evidencia una desaceleración significativa en 2024, reflejo de un menor dinamismo económico en el contexto reciente.

Se estima que el crecimiento económico para el cuarto trimestre de 2024 será de 1.38%, lo que llevaría a un incremento anual proyectado de 1.46%. Esta cifra representa menos de la mitad del crecimiento registrado en 2023, que fue de 3.30%, y pone de manifiesto la desaceleración económica que ha caracterizado el cierre del presente sexenio.

El desempeño económico proyectado para 2024 refleja los retos persistentes en la recuperación pospandemia, particularmente en un entorno global marcado por incertidumbres geopolíticas y volatilidad financiera. En este contexto, es fundamental que el Gobierno Federal y los gobiernos estatales implementen políticas económicas que fomenten la inversión, fortalezcan el mercado interno y mitiguen las disparidades sectoriales y laborales para impulsar un crecimiento más equilibrado y sostenible en los próximos años.

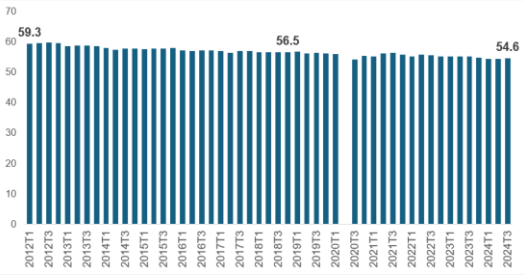
Gráfica 3. Población Económicamente Activa (PEA), Población Económicamente No Activa (PNEA) y tasa de participación económica a nivel nacional, primer trimestre 2012- tercer trimestre 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) de INEGI.

Nota: Debido a la pandemia de COVID-19, el INEGI no levantó la encuesta en el segundo trimestre de 2020. La PEA se define como la población de 15 años y más que se encuentra en el mercado laboral, ya sea ocupada o buscando activamente trabajo. La PNEA es la población de 15 años y más que no se encuentra trabajando, pero tampoco buscó trabajo. La tasa de participación económica es la PEA como porcentaje de la población de 15 años y más.

Gráfica 4. Tasa de informalidad laboral a nivel nacional, primer trimestre 2012 – tercer trimestre 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) de INEGI. Nota: Debido a la pandemia de COVID-19, el INEGI no levantó la encuesta en el segundo trimestre de 2020.

Tabla 2. Generación sexenal de empleos formales a nivel nacional, diciembre 2012-noviembre 2018 y diciembre 2018-noviembre 2024

	Dic 2012 - Nov 2018	Dic 2018 - Nov 2024	Diferencia
Empleos nuevos	**4,162,990**	**2,185,712**	**- 1,977,278**
Variación % acumulada	27.37	10.68	- 16.68
Variación % promedio anual	3.86	1.71	- 2.16

Fuente: Elaboración propia con información del IMSS. Nota: se utilizan esos periodos para equiparar el número de meses entre ambos periodos, así como con los de administración estatal que culminó, cuyos datos se presentan en la siguiente sección y en la que se realizan comparaciones.

Mercado laboral

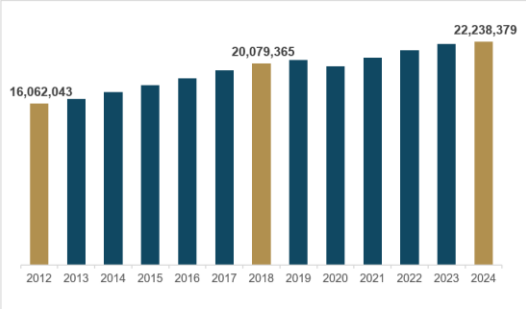
De acuerdo con información proporcionada por el INEGI, a través de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), la Población Económicamente Activa (PEA) y la Población Económicamente No Activa (PNEA) a nivel nacional han crecido de manera consistente desde 2012, reflejando el crecimiento de la población en edad de trabajar. La PEA pasó de 49.4 millones de personas en el primer trimestre de 2012, a 61.4 millones al tercer trimestre de 2024. Por su parte, la PNEA pasó de 33.4 millones a 40.3 millones en el mismo periodo (Gráfica 3).

No obstante, la tasa de participación económica se ha mantenido prácticamente estable, oscilando alrededor del 60%. Esto sugiere que, a pesar del crecimiento poblacional y algunos periodos de fluctuación, no se ha producido un cambio estructural significativo en la proporción de la población en edad de trabajar que se integra al mercado laboral.

Otro indicador que presenta un desafío estructural para el desarrollo y bienestar económico en México es la tasa de informalidad laboral. Entre el primer trimestre de 2012 y tercer trimestre de 2018, la informalidad laboral disminuyó de 59.3% a 56.5%, lo que representa una reducción promedio anual de 0.47 pp. Por otro lado, entre 2018 y 2024, la tasa descendió de 56.5% a 54.6%, con una reducción promedio anual de 0.32 pp (Gráfica 4). Aunque la informalidad laboral ha mantenido una tendencia a la baja durante todo el periodo analizado, el ritmo de reducción fue más acelerado en el primer periodo (2012-2018) en comparación con el segundo (2018-2024). Esta desaceleración en la disminución de la informalidad, así como el hecho de que más de la mitad de la población ocupada sigue laborando en condiciones de informalidad, resaltan la necesidad de reforzar políticas públicas para promover la creación de empleos formales, con beneficios y protecciones laborales.

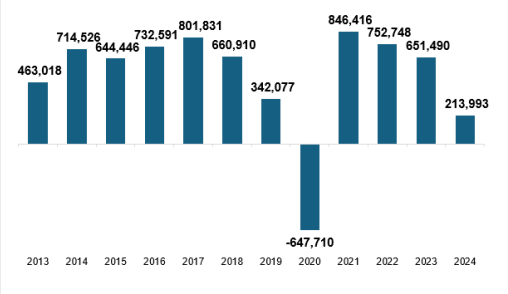
Los retos en la informalidad laboral se evidencian también en las cifras de empleo formal, con base en la información reportada por el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS). El crecimiento promedio de empleos formales durante el periodo diciembre de 2018 a noviembre de 2024 fue significativamente menor que en el periodo diciembre 2012 a noviembre de 2018 (Tabla 2). En el primer periodo se generaron 4,162,990 empleos formales, con una variación acumulada del 27.37% y un promedio anual de 3.86%. En contraste, entre diciembre de 2018 a noviembre de 2024, el número de empleos nuevos disminuyó drásticamente a 2,185,712, lo que equivale a una variación acumulada del 10.68% y un promedio anual de 1.71%. Esto representa una diferencia de 1,977,278 menos empleos entre ambos periodos, evidenciando una desaceleración en la creación de empleos formales, que va acorde a un menor crecimiento económico, y a un estancamiento en la reducción de la informalidad laboral.

Gráfica 5. Trabajadores asegurados en el IMSS a nivel nacional al cierre de cada año, 2012-2024



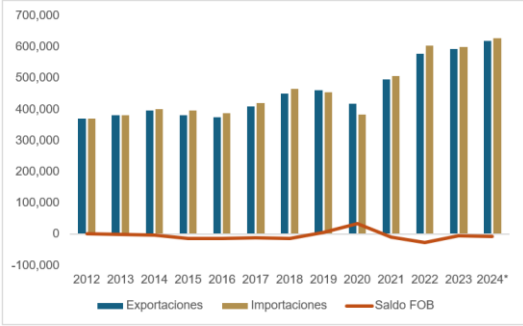
Fuente: Elaboración propia con información del IMSS al 31 de diciembre de cada año.

Gráfica 6. Empleos nuevos formales nacional, 2013-2024



Fuente: Elaboración propia con información del IMSS al 31 de diciembre de cada año.

Gráfica 7. Balanza comercial de mercancías de México, millones de dólares, 2012-2024



Fuente: Elaboración propia con información de INEGI. Nota: Nota: *Cierre proyectado para 2024 con información a noviembre y estimación propia de diciembre. FOB significa "*Free on Board*" y es un término utilizado en el comercio exterior indicando que es el valor de la mercancía asentado en la factura, por lo que no incluye el costo de fletes y seguros.

Al cierre de 2024, México registra 22,238,379 trabajadores asegurados en el IMSS, un máximo histórico que se considera normal por el crecimiento poblacional (Gráfica 5). En términos de generación de empleo formal, 2021 destaca como el año con el mayor repunte, al alcanzar 846,416 nuevos empleos, en línea con la reactivación económica pospandemia (Gráfica 6). Sin embargo, los años posteriores muestran una desaceleración en la creación de empleos: en 2022 se generaron 752,748 puestos, y en 2023 la cifra se redujo a 651,490. Para 2024, con solo 213,993 empleos formales creados, la generación de empleo alcanza su nivel más bajo desde 2008, excluyendo la caída excepcional de 2020 durante la pandemia. Esta desaceleración podría explicarse por factores como un menor crecimiento económico, incertidumbre en el entorno global y limitaciones estructurales en el mercado laboral.

Comercio exterior

El análisis de los datos comerciales de México entre 2012 y 2024 muestra una tendencia al alza tanto en exportaciones como en importaciones, aunque el saldo de la balanza comercial refleja consistentemente déficits desde 2013, con excepciones en 2019 y 2020, cuando se registraron superávits moderados (Gráfica 7). Los datos históricos permiten identificar dinámicas diferenciadas en los dos sexenios anteriores. Durante el periodo 2012-2018, las exportaciones crecieron un 21.6%, al pasar de 370,770 millones de dólares en 2012 a 450,713 millones en 2018, mientras que las importaciones aumentaron un 25.2%, de 370,752 millones a 464,302 millones. Este periodo estuvo marcado por déficits comerciales persistentes, con un promedio anual de -8,090 millones de dólares, lo que refleja un crecimiento moderado en el comercio exterior, pero con una dependencia creciente de las importaciones, que limitaron la capacidad de generar superávits en la balanza comercial.

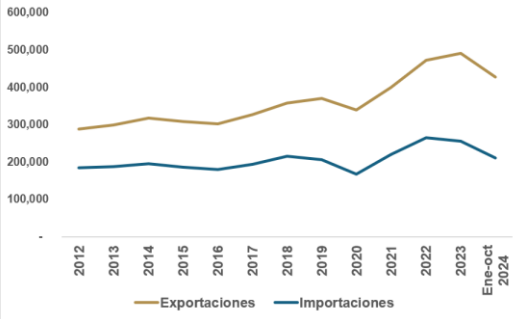
Por otro lado, el periodo 2018-2024 muestra un crecimiento más acelerado en los volúmenes comerciales. Las exportaciones aumentaron un 37.1%, al pasar de 450,713 millones en 2018 a una estimación de 617,957 millones en 2024, mientras que las importaciones crecieron un 35.0%, de 464,302 millones a 626,628 millones en el mismo lapso. Este periodo presentó dos dinámicas contrastantes: un superávit comercial en 2019 y 2020, asociado a una contención de las importaciones, seguido de déficits crecientes en 2021 y 2022 (-26,917 millones de dólares). En 2023 el aumento de las exportaciones y la disminución en las importaciones generó una caída en el saldo de la balanza a -5,470 millones. Para 2024, se estima un déficit de -8,671 millones. Estas tendencias reflejan los efectos de la pandemia, la reconfiguración de las cadenas de suministro globales y los ajustes en la demanda externa e interna, que impactaron de manera significativa las dinámicas comerciales de ambos periodos.

Tabla 3. Balanza comercial de mercancías de México por país de origen (importaciones) y de destino (exportaciones), millones de dólares, 2023

	Exportaciones		Importaciones		Saldo FOB
	Mdd	Dist %	Mdd	Dist %	mdd
Total	**593,005.3**	**100.0%**	**598,475.4**	**100.0%**	**-5,470.1**
Estados Unidos	**490,183.1**	**82.7%**	**255,439.9**	**42.7%**	**234,743.2**
Canadá	18,009.9	3.0%	13,121.3	2.2%	4,888.7
China	10,057.8	1.7%	114,190.7	19.1%	-104,132.9
Alemania	9,202.4	1.6%	21,240.1	3.5%	-12,037.7
España	5,224.9	0.9%	6,276.3	1.0%	-1,051.4
Brasil	4,484.9	0.8%	13,542.0	2.3%	-9,057.0
Países Centroamérica	9,269.6	1.6%	4,570.1	0.8%	4,699.4
Otros países América del Sur	7,972.6	1.3%	7,705.5	1.3%	267.0
Otros países Europa	14,608.9	2.5%	47,456.9	7.9%	-32,848.0
Otros países Asia	18,775.0	3.2%	109,705.7	18.3%	-90,930.7
África	1,058.5	0.2%	2,481.2	0.4%	-1,422.7
Antillas, Oceanía y otros no identificados	4,157.8	0.7%	2,745.7	0.5%	1,412.0

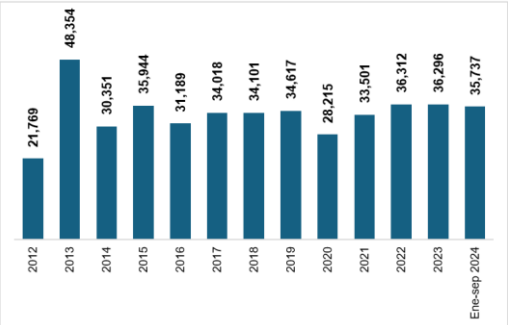
Fuente: Elaboración propia con información de INEGI y Banxico. Nota: FOB significa "*Free on Board*" y es un término utilizado en el comercio exterior indicando que es el valor de la mercancía asentado en la factura, por lo que no incluye el costo de fletes y seguros.

Gráfica 8. Balanza comercial de México con Estados Unidos, anual 2012-2023, enero-octubre 2024, millones de dólares



Fuente: Elaboración propia con información de INEGI y Banxico. Nota: La diferencia entre las exportaciones y las importaciones es el saldo de la balanza comercial de México.

Gráfica 9. Flujos de Inversión Extranjera Directa a nivel nacional, anual 2012-2023, enero-septiembre 2024, millones de dólares



Fuente: Elaboración propia con información de la Secretaría de Economía.

Utilizando los datos de 2023, se observa que Estados Unidos es el principal socio comercial de México, representando el 82.7% de las exportaciones totales y el 42.7% de las importaciones, con un saldo positivo de 234,743 millones de dólares en la balanza comercial bilateral (Tabla 3). Esta fuerte dependencia del mercado estadounidense destaca tanto las oportunidades como los riesgos para la economía mexicana, especialmente considerando las tensiones geopolíticas actuales y el nuevo periodo presidencial de Donald Trump. Durante su mandato anterior, Trump implementó políticas proteccionistas y presionó por renegociaciones comerciales debido al creciente superávit de México en la balanza comercial (Gráfica 8). Es previsible que estas acciones se reactiven, acompañadas de demandas para que México refuerce sus políticas migratorias y de combate al narcotráfico, lo que podría complicar las exportaciones hacia su principal mercado.

Por otro lado, Canadá, a pesar de ser el segundo socio comercial en el marco del T-MEC, tuvo una participación marginal, representando solo el 3.0% de las exportaciones y el 1.8% de las importaciones. Esto contrasta con el déficit comercial significativo que México mantiene con China, que alcanzó los 104,132.9 millones de dólares, impulsado por un alto volumen de importaciones (114,190.7 millones de dólares) frente a exportaciones limitadas (10,057.8 millones). Este déficit subraya la dependencia de México de insumos y bienes chinos, lo que plantea riesgos adicionales en el contexto de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y China, y la posible presión para relocalizar cadenas productivas hacia América del Norte bajo el concepto de *nearshoring*, lo que podría afectar el comercio con ambas naciones. La estrategia comercial de México deberá ajustarse para diversificar mercados y mitigar los riesgos asociados con estos factores externos.

Inversión Extranjera Directa

Durante el periodo 2013-2018, la Inversión Extranjera Directa (IED) tuvo un desempeño mixto, con un pico destacado en 2013, alcanzando 48,354 millones de dólares, impulsado por factores como la implementación de reformas estructurales y una mayor apertura en sectores clave como energía y telecomunicaciones. Sin embargo, a partir de 2014, los flujos se estabilizaron en niveles más bajos, oscilando entre 30,351 y 35,944 millones de dólares anuales, mostrando una cierta desaceleración pese a las reformas iniciales, lo que podría atribuirse a factores como la volatilidad internacional y limitaciones en la implementación de las reformas (Gráfica 9).

En el periodo 2019-2024, la IED se mantuvo relativamente estable, aunque en niveles más bajos en comparación con el pico de 2013. En 2020, los flujos disminuyeron significativamente a 28,215 millones de dólares, reflejando el impacto de la pandemia de COVID-19 en la economía global y la incertidumbre para los inversionistas.

Tabla 4. Flujo de Inversión Extranjera Directa a México por países seleccionados, millones de dólares, anual 2012-2023 y enero-septiembre 2024

	Total	Estados Unidos	España	Canadá	China
2012	21,769.3	9,104.2	-1,032.5	1,558.4	60.3
2013	48,354.4	15,741.4	221.8	5,341.7	5.5
2014	30,351.3	10,501.6	3,734.2	2,871.3	98.9
2015	35,943.9	17,213.7	4,321.6	1,364.5	49.4
2016	31,189.4	10,489.6	3,451.3	2,575.4	78.0
2017	34,017.9	15,367.0	2,476.5	3,887.1	130.9
2018	34,101.0	11,396.3	4,571.5	4,422.0	269.4
2019	34,617.1	12,584.5	4,437.3	2,207.0	85.6
2020	28,214.7	9,790.5	3,974.7	3,986.2	168.0
2021	33,501.0	13,448.6	4,749.9	2,378.1	223.0
2022	36,312.3	19,612.0	2,146.3	3,783.5	569.9
2023	36,296.0	13,682.5	3,777.1	3,497.7	160.5
Ene-sep 2024	35,737.5	14,473.9	-903.4	2,595.2	477.0

Fuente: Elaboración propia con información de la Secretaría de Economía.

No obstante, en 2021 y 2022, la IED mostró signos de recuperación, alcanzando 33,501 y 36,312 millones de dólares, respectivamente. Para 2023 y los primeros nueve meses de 2024, la IED permaneció en niveles similares, con 36,296 y 35,737 millones de dólares. Cuando se reporte la información del cuarto trimestre de 2024, se evidenciará un crecimiento mayor en 2024. Este comportamiento refleja una relativa resiliencia del país para atraer inversiones, aunque con desafíos derivados de tensiones geopolíticas, la reconfiguración de cadenas de suministro (*nearshoring*) y la necesidad de políticas más claras para fomentar un entorno más competitivo y atractivo para la inversión extranjera.

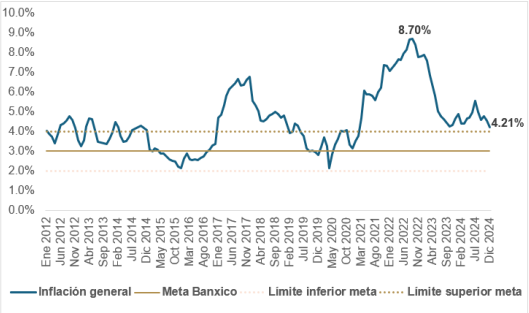
Estados Unidos es la principal fuente de capital extranjero para nuestro país (Tabla 4). En 2023, Estados Unidos aportó 13,683 millones de dólares, representando cerca del 37.7% de la IED total de México, consolidando su posición como el principal socio inversionista del país. Este liderazgo es consistente a lo largo del periodo analizado, con contribuciones anuales significativas que oscilan entre 9,790 millones de dólares en 2020 (impactado por la pandemia) y 19,612 millones en 2022, lo que refleja el fuerte vínculo económico entre ambas naciones y la importancia del marco del T-MEC para mantener este flujo de capitales.

En contraste, la participación de China en la IED hacia México es notablemente baja, alcanzando solo 477 millones de dólares entre enero y septiembre de 2024, y fluctuando entre mínimos históricos como los 6 millones de dólares en 2013 y los 570 millones en 2022. A pesar de la creciente relevancia de China en la economía global y su papel como socio comercial de México, su inversión en el país sigue siendo limitada.

Inflación

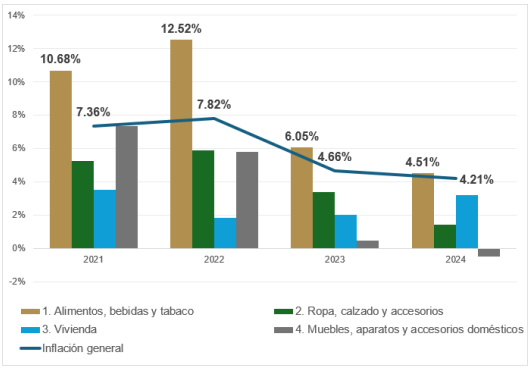
Desde 2012 hasta 2020, la inflación en México se mantuvo relativamente controlada y dentro del rango objetivo del Banco de México (Banxico), con episodios de estabilidad e incluso por debajo de la meta inflacionaria, como se observó entre 2015 y 2016 (Gráfica 10). Sin embargo, a partir de 2021, la inflación comenzó a repuntar de manera significativa, superando consistentemente el objetivo de Banxico del 3% y el límite superior del 4%. Este aumento fue inicialmente impulsado por disrupciones en las cadenas de suministro globales y el encarecimiento de materias primas derivado de la recuperación económica pospandemia. Sin embargo, la inflación se vio aún más presionada por el estallido de la guerra en Ucrania en febrero de 2022, que desató fuertes incrementos en los precios internacionales de energía, alimentos y materias primas. La interrupción en el suministro de petróleo, gas, granos y fertilizantes, productos clave exportados por Rusia y Ucrania, elevó los costos de producción y transporte a nivel global, impactando directamente en el precio de combustibles y alimentos en México.

Gráfica 10. Inflación general anual, enero 2012-diciembre 2024



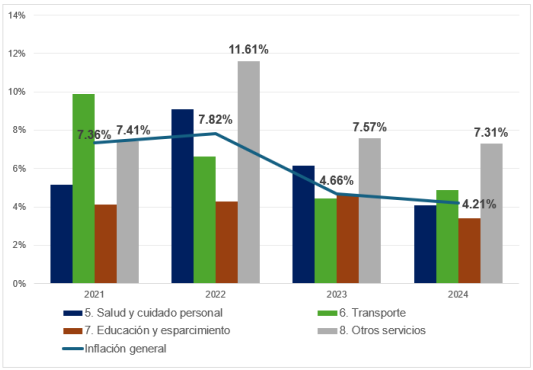
Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI. Nota: La meta inflacionaria del Banco de México es de 3%, ± 1%.

Gráfica 11. Inflación general y por objeto de gasto (rubros 1 a 4), anual, 2021 - 2024



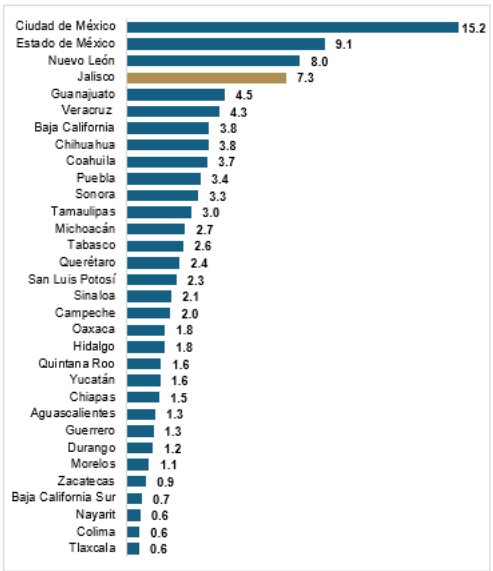
Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Gráfica 12. Inflación general y por objeto de gasto (rubros 5 a 8), anual, 2021 - 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Gráfica 13. Distribución porcentual del Producto Interno Bruto por entidad federativa, 2023



Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

Lo anterior se hace evidente en las cifras desagregadas por rubro de gasto, las cuales se dividen en 8 conceptos: 1) alimentos, bebidas y tabaco; 2) ropa, calzado y accesorios; 3) vivienda; 4) muebles, aparatos y accesorios domésticos; 5) salud y cuidado personal; 6) transporte; 7) educación y esparcimiento; y, 8) otros servicios (Gráfica 11 y Gráfica 12). Destaca que, en 2022, la inflación de alimentos, bebidas y tabaco superó a la inflación general por casi cinco puntos porcentuales y se mantuvo consistentemente por encima de esta.

Este contexto adverso llevó a la inflación a alcanzar su punto máximo del 8.70% en agosto y septiembre de 2022. A pesar de que en 2023 se observó una tendencia a la baja, la inflación continuó por encima del rango objetivo de Banxico, reflejando la persistencia de presiones inflacionarias tanto externas como internas. Para el cierre de 2024, la inflación general se ubicó en 4.21%, lo que evidencia una desaceleración respecto a los niveles más altos, aunque aún permanece fuera del objetivo inflacionario. De mantenerse esta tendencia, se espera que en 2025 la inflación converja hacia el rango meta, lo que permitiría al Banco de México adoptar una política monetaria menos restrictiva. Sin embargo, la incertidumbre derivada de presiones externas podría afectar variables como el tipo de cambio, generando nuevas presiones sobre los precios de bienes importados.

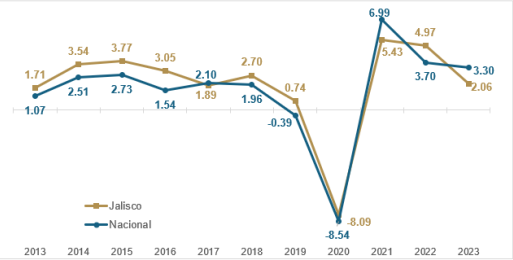
Economía de Jalisco

Crecimiento económico

El pasado 6 de diciembre, el INEGI publicó el PIB por entidad federativa (PIBE) correspondiente al año 2023. Cabe señalar que este indicador es solo anual y se libera con casi un año de rezago, por lo que también se presentan los resultados del Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) al segundo trimestre de 2024. El ITAEE es una variable aproximada del PIB trimestral a nivel estatal.

En 2023, Jalisco se posicionó como la cuarta entidad federativa con mayor contribución al PIB nacional, representando el 7.3% del total, que es consistente con su tamaño poblacional, pues es la tercera entidad más poblada del país. Esto lo coloca por detrás de la Ciudad de México (15.2%), el Estado de México (9.1%) y Nuevo León (8.0%), lo que evidencia su importancia económica en el país (Gráfica 13). La contribución de Jalisco supera la de entidades relevantes como Guanajuato (4.5%), Veracruz (4.3%) y Baja California (3.8%).

Gráfica 14. Producto Interno Bruto, Jalisco y nacional, variación % anual, 2013-2024



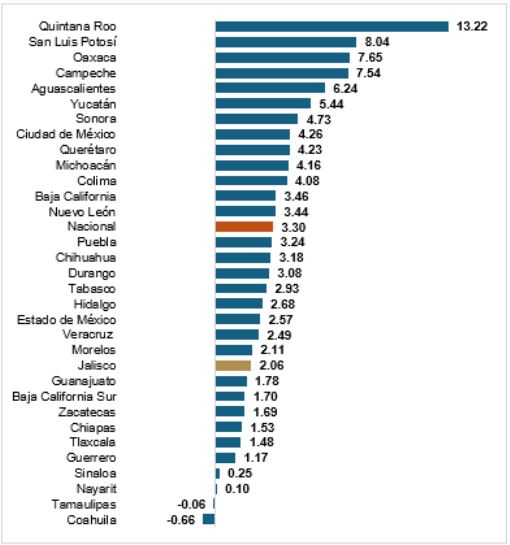
Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

Tabla 5. Tasas de crecimiento económico promedio anual, 2013-2018 y 2019-2023, Jalisco y nacional

	2013-2018	2019-2023
Jalisco	**2.77**	**0.90**
Nacional	**1.99**	**0.87**
Diferencia en pp	**0.79**	**0.03**

Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

Gráfica 15. Crecimiento porcentual anual del PIB por entidad federativa, 2023



Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

El desempeño de Jalisco en términos de participación en el PIB subraya su posición como un actor destacado en la economía nacional, aunque todavía se encuentra lejos de los niveles de concentración económica de la Ciudad de México y el Estado de México. Su diversificación económica y su creciente infraestructura lo consolidan como un pilar regional con potencial para seguir aumentando su aportación al PIB en los próximos años.

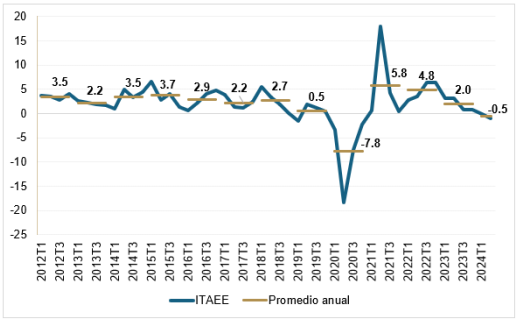
Sin embargo, dentro de los retos que tiene Jalisco es la desaceleración económica más pronunciada que el promedio nacional en el sexenio que culminó. Durante el periodo previo a la pandemia (2013-2019), Jalisco registró tasas de crecimiento superiores en la mayoría de los años, destacándose en 2014 y 2015 con incrementos de 3.54% y 3.77%, respectivamente, frente a los 2.51% y 2.73% nacionales (Gráfica 14). Aunque ambos niveles experimentaron una desaceleración hacia 2019, Jalisco logró mantener un crecimiento positivo de 0.74%, mientras que el país mostró una caída de -0.39%.

El impacto de la pandemia en 2020 generó fuertes contracciones del PIB tanto en Jalisco (-8.09%) como a nivel nacional (-8.54%). En 2021, ambos niveles experimentaron una recuperación significativa, aunque el crecimiento nacional (6.99%) superó al de Jalisco (5.43%). En los años siguientes, la recuperación se desaceleró; en 2022, Jalisco retomó el liderazgo con un crecimiento de 4.97%, superando el 3.70% nacional. Sin embargo, en 2023, el crecimiento de Jalisco (2.06%) fue inferior al nacional (3.30%), reflejando una desaceleración más pronunciada para la entidad.

Entre 2019 y 2023, la tasa de crecimiento promedio anual de Jalisco fue de 0.90%, apenas superior al 0.87% nacional, lo que refleja un desempeño económico sin sobresalir significativamente frente al promedio del país (Tabla 5). Esto contrasta con el periodo 2013-2018, cuando Jalisco alcanzó un crecimiento promedio anual de 2.77%, muy por encima del 1.99% nacional, mostrando una diferencia de 0.79 puntos porcentuales (pp). En el periodo más reciente (2019-2023), esta diferencia se redujo a solo 0.03 pp, evidenciando la desaceleración antes mencionada, con una menor capacidad de Jalisco para mantener su ventaja relativa frente al crecimiento nacional.

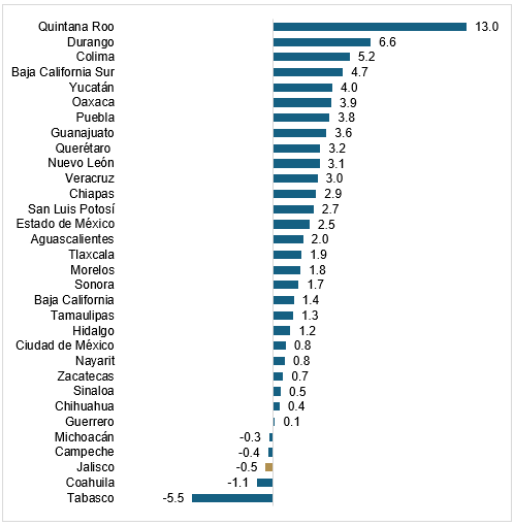
En 2023, la economía de Jalisco creció 2.06%, por debajo del promedio nacional de 3.3%, y se ubicó en el lugar 22 del ranking de las entidades federativas (Gráfica 15). Mientras estados como Quintana Roo (13.22%) y San Luis Potosí (8.04%) lideraron el crecimiento económico, impulsados por sectores específicos como turismo, obras públicas (como el Tren Maya en Quintana Roo, Campeche y Yucatán) e industria, Jalisco mostró un desempeño más discreto, reflejando una desaceleración en su dinámica económica. A pesar de ser una de las economías más importantes del país, el crecimiento de Jalisco quedó rezagado frente a otras entidades no solo con menor peso económico, sino otras más importantes como Ciudad de México (4.26%) y Nuevo León (3.44%).

Gráfica 16. Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) de Jalisco, variación % anual y promedio anual, primer trimestre 2012 – segundo trimestre 2024



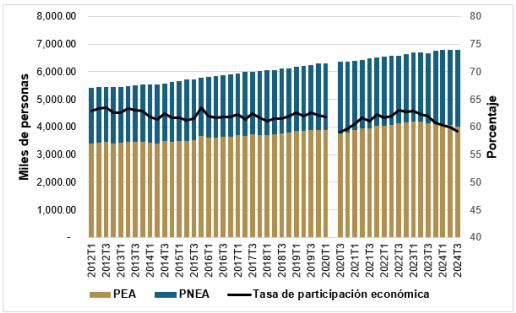
Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI. Nota: Se calcula el promedio anual hasta 2023, y para 2024 es el promedio del primer semestre.

Gráfica 17. Promedio de la variación anual del ITAEE en el primer semestre de 2024



Fuente: Elaboración propia con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

Gráfica 18. Población Económicamente Activa (PEA), Población Económicamente No Activa (PNEA) y tasa de participación económica en Jalisco, primer trimestre 2012- tercer trimestre 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) de INEGI. Nota: Debido a la pandemia de COVID-19, el INEGI no levantó la encuesta en el segundo trimestre de 2020.

Ante la dificultad de calcular el Producto Interno Bruto (PIB) por entidad federativa de manera trimestral y oportuna, el INEGI publica el Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE), cuya información más reciente corresponde al segundo trimestre de 2024. La variación del ITAEE se utiliza como una aproximación al crecimiento económico estatal, lo cual se puede observar en la Gráfica 16 y en la comparación del promedio anual con los resultados del PIB estatal (PIBE) mostrada en la Gráfica 14.

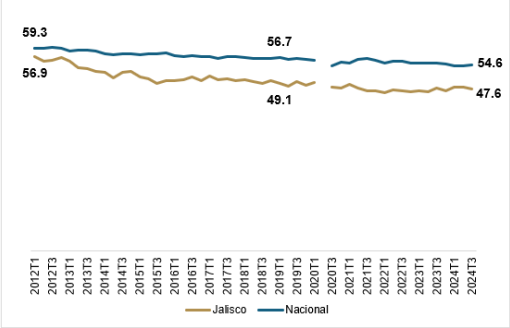
Con base en el ITAEE, se confirma la desaceleración económica no solo a nivel nacional, pero especialmente preocupante para Jalisco. Con cifras al primer semestre de 2024, se observa que algunas entidades experimentaron crecimientos económicos destacados, como Quintana Roo (13.0%), Durango (6.6%) y Colima (5.2%), mientras que cinco estados enfrentaron contracciones. Jalisco registró una caída del -0.5%, ubicándose entre las entidades con peor desempeño económico, solo por encima de Coahuila (-1.1%) y Tabasco (-5.5%). Este resultado refleja un estancamiento en el dinamismo económico del estado, contrastando con el crecimiento positivo de otras regiones del país.

De continuar esta tendencia, la entidad cerrará 2024 con un crecimiento nulo o negativo, lo que condicionará el desempeño en 2025 ante un ambiente de incertidumbre global y nacional. Los resultados subrayan la urgencia de implementar medidas efectivas para reactivar la economía estatal y evitar un mayor deterioro en su crecimiento.

Mercado laboral

Con base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), la Población Económicamente Activa (PEA) en Jalisco aumentó de 3.4 millones de personas en el primer trimestre de 2012 a 4.0 millones en el tercer trimestre de 2024, lo que representa un crecimiento moderado del 18.3% en el número de personas activas en el mercado laboral (Gráfica 18). En contraste, la Población No Económicamente Activa (PNEA), que agrupa a quienes están fuera de la actividad económica, creció de manera más acelerada, al pasar de aproximadamente 2.0 millones a 2.8 millones en el mismo periodo, reflejando una variación acumulada del 37.3%. Este aumento indica una proporción creciente de la población que permanece al margen del mercado laboral.

Gráfica 19. Tasa de informalidad laboral a nivel nacional, primer trimestre 2012 – tercer trimestre 2024



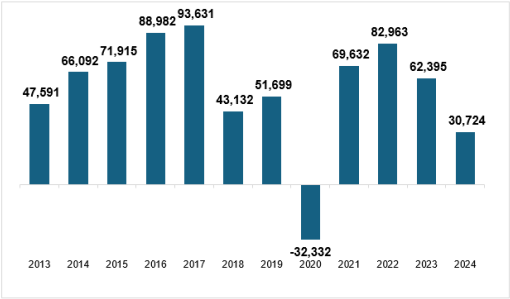
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) de INEGI. Nota: Debido a la pandemia de COVID-19, el INEGI no levantó la encuesta en el segundo trimestre de 2020.

Tabla 6. Generación sexenal de empleos formales en Jalisco, diciembre 2012-noviembre 2018 y diciembre 2018-noviembre 2024

	Dic 2012 - Nov 2018	Dic 2018 - Nov 2024	Diferencia
Empleos nuevos	**433,466**	**261,857**	**- 171,609**
Variación % acumulada	32.78	14.61	- 18.16
Variación % promedio anual	4.72	2.30	- 2.42

Fuente: Elaboración propia con información del IMSS. Nota: se utilizan esos periodos para equiparar el número de meses entre ambos periodos, así como con los de administración estatal que culminó.

Gráfica 20. Empleos nuevos formales en Jalisco, 2013-2024



Fuente: Elaboración propia con información del IMSS al 31 de diciembre de cada año.

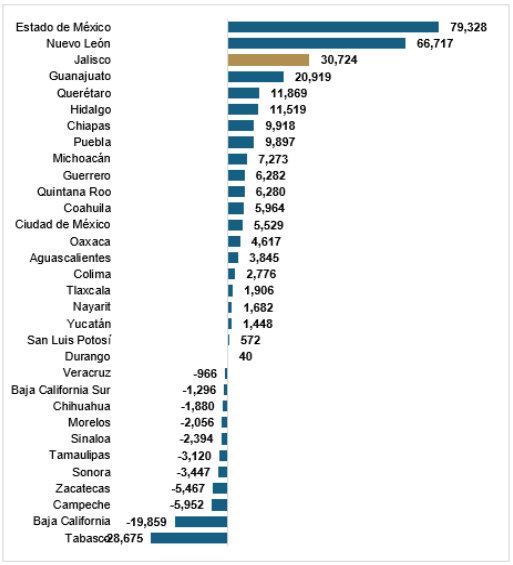
La tasa de participación económica, que mide la proporción de la población activa respecto al total de personas en edad de trabajar, se ha mantenido estable en torno al 60% durante el periodo analizado, con ligeras fluctuaciones y una leve tendencia a la baja. Este estancamiento refleja desafíos estructurales para lograr una mayor inclusión laboral, especialmente entre grupos subrepresentados como las mujeres y los jóvenes, así como para promover la formalización del empleo. Este panorama resalta la necesidad de implementar políticas públicas efectivas que impulsen la integración de más personas al mercado laboral y maximicen el potencial económico de la entidad.

Con respecto a la tasa de informalidad laboral, del primer trimestre de 2012 al tercer trimestre de 2024 se observa una tendencia general a la baja tanto a nivel nacional como estatal. A nivel nacional, la informalidad laboral pasó de 59.3% en 2012 a 54.6% en 2024, reflejando una disminución moderada pero persistente. En el caso de Jalisco, la tasa fue consistentemente inferior a la media nacional, descendiendo de 56.9% a 47.6% en el mismo periodo, lo que representa un avance más significativo en la reducción de la informalidad. Sin embargo, a pesar de esta mejora, casi la mitad de la población ocupada en Jalisco aún se encuentra en condiciones laborales informales, lo que evidencia desafíos estructurales en la generación de empleo formal. Además, la mayor caída de la informalidad se observó antes de 2018, indicando un estancamiento en la formalización del empleo.

Lo anterior se hace evidente con las cifras de trabajadores afiliados al IMSS. Entre diciembre de 2012 y noviembre de 2018, Jalisco generó 433,466 empleos formales, con una variación acumulada del 32.78% y un crecimiento promedio anual del 4.72% (Tabla 6). Sin embargo, en el periodo de diciembre de 2018 a noviembre de 2024, la creación de empleos formales cayó drásticamente a 261,857, con una variación acumulada del 14.61% y un promedio anual de solo 2.30%, lo que representa una diferencia en la generación de empleos de -171,609 personas y una desaceleración de 2.42 puntos porcentuales en el crecimiento promedio anual. Con cifras al cierre de cada año, Jalisco pasó de crear 82,963 empleos formales en 2022, a 62,395 en 2023, y a 30,724 en 2024 (Gráfica 20).

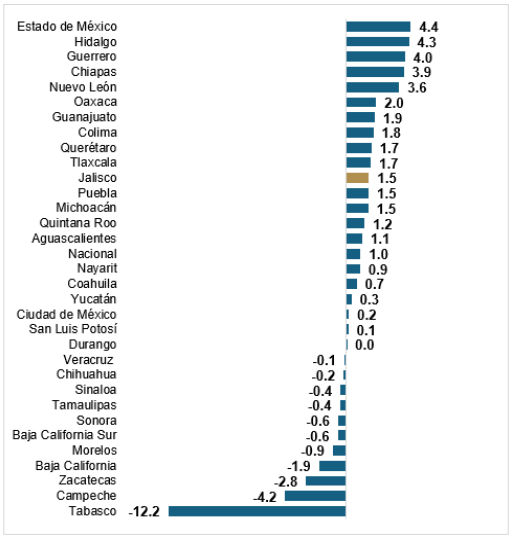
Específicamente en 2024, Jalisco se posicionó en el tercer lugar a nivel nacional en términos absolutos, con la creación de 30,724 nuevos empleos formales, solo detrás del Estado de México (79,328) y Nuevo León (66,717), de acuerdo con la Gráfica 21. Cabe señalar que Jalisco generó menos de la mitad de los empleos de Nuevo León, a pesar de tener 2.5 millones de habitantes más que esa entidad.

Gráfica 21. Número de empleos formales nuevos, 2024



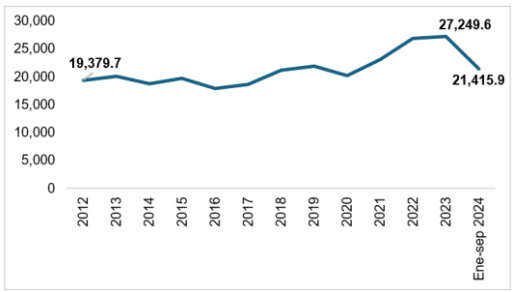
Fuente: Elaboración propia con información del IMSS.

Gráfica 22. Variación porcentual anual de empleos formales, 2024



Fuente: Elaboración propia con información del IMSS.

Gráfica 23. Exportaciones anuales de Jalisco, millones de dólares, 2012-2023



Fuente: Elaboración propia con información de Exportaciones por Entidad Federativa, INEGI.

Sin embargo, al analizar la variación porcentual anual, Jalisco muestra un crecimiento del 1.5%, ubicándose en el lugar 11, lo cual es moderado y se encuentra por debajo de entidades como el Estado de México (4.4%), Hidalgo (4.3%) y Guerrero (4.0%), como se observa en la Gráfica 22. Esto indica que, si bien Jalisco logró generar una cantidad considerable de empleos, su ritmo de crecimiento es limitado en comparación con otras regiones, lo que refleja posibles desafíos en la reactivación económica y en la atracción de inversión para fortalecer el mercado laboral formal.

Este desempeño moderado de Jalisco en la generación de empleos formales debe evaluarse dentro del contexto de su reciente desaceleración económica. Si bien el estado ha sostenido niveles de informalidad inferiores al promedio nacional, la creación de empleo formal ha sido insuficiente para contrarrestar el menor dinamismo económico de los últimos años. La baja variación porcentual en este indicador revela obstáculos persistentes para consolidar la recuperación económica y fortalecer el mercado laboral.

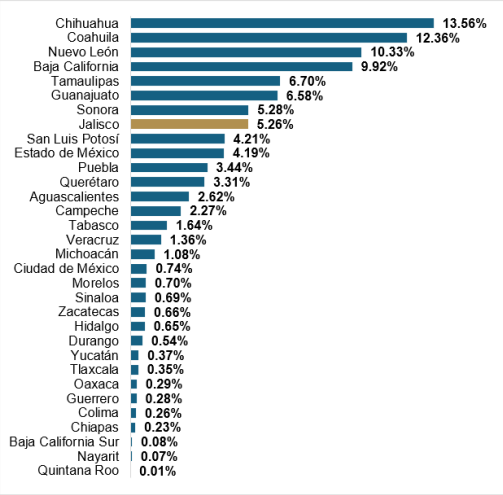
La limitada generación de empleos formales ha frenado los avances en la reducción de la informalidad, reflejando desafíos estructurales en la capacidad del estado para integrar a la población económicamente activa en puestos con seguridad social y prestaciones.

Comercio exterior

En México, las estadísticas de comercio exterior a nivel estatal se limitan exclusivamente a las exportaciones, ya que no se cuenta con datos desagregados sobre las importaciones por entidad federativa. Esta limitación impide calcular el saldo de la balanza comercial estatal, lo que dificulta un análisis completo del desempeño comercial de cada estado. Por lo tanto, el análisis del comercio exterior de entidades como Jalisco solo puede realizarse a partir de sus cifras de exportación, sin considerar el impacto de las importaciones en su economía local.

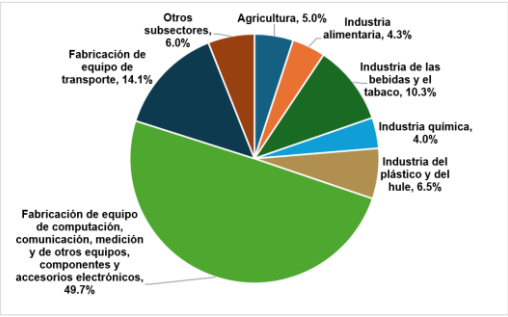
Las exportaciones anuales de Jalisco han mostrado una tendencia de crecimiento sostenido entre 2012 y 2023, pasando de 19,379.7 millones de dólares (mdd) en 2012 a 27,249.6 mdd en 2023, lo que representa un incremento acumulado de 40.6% en este periodo (Gráfica 23). Sin embargo, este crecimiento no fue lineal. Entre 2014 y 2016, las exportaciones registraron una caída moderada, manteniéndose por debajo de los 19,800 mdd, lo que refleja posibles desafíos económicos globales o locales durante esos años. A partir de 2017, las exportaciones comenzaron a recuperarse, alcanzando su punto más alto en 2023. Destaca el notable incremento registrado desde 2021, impulsado por la recuperación económica pospandemia, la reactivación de las cadenas de suministro y el fortalecimiento de sectores estratégicos como la industria electrónica y automotriz. En los primeros tres trimestres de 2024, las exportaciones de la entidad ascendieron a 21,415.9 mdd, lo que sugiere que cerrará el año por arriba de los 28 mil mdd.

Gráfica 24. Distribución porcentual de las exportaciones por entidad federativa, enero – septiembre 2024



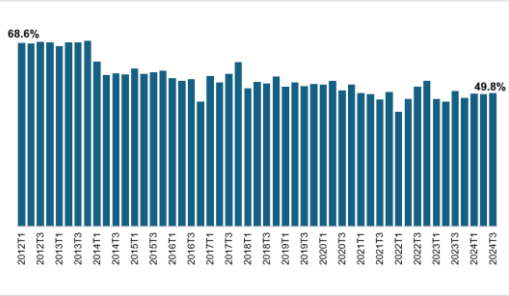
Fuente: Elaboración propia con información de Exportaciones por Entidad Federativa, INEGI.

Gráfica 25. Composición porcentual de las exportaciones de Jalisco, enero-septiembre 2024



Fuente: Elaboración propia con información de Exportaciones por Entidad Federativa, INEGI.

Gráfica 26. Exportaciones de Jalisco del subsector "fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos", participación % del total, primer trimestre 2012 – tercer trimestre 2024



Fuente: Elaboración propia con información de Exportaciones por Entidad Federativa, INEGI.

De enero a septiembre de 2024, Jalisco ocupó el octavo lugar a nivel nacional en, contribuyendo con el 5.26% del total de exportaciones del país. Aunque esta participación refleja la relevancia de Jalisco como un actor clave en el comercio exterior, se encuentra por debajo de estados fronterizos altamente industrializados como Chihuahua (13.56%), Coahuila (12.36%) y Nuevo León (10.33%), que lideran las exportaciones nacionales. Jalisco es la segunda entidad no fronteriza con el mayor volumen de exportaciones.

Destaca el caso particular de la Ciudad de México que, a pesar de ser la principal economía del país, su participación en las exportaciones es relativamente baja, representando solo el 0.74% del total nacional en el periodo de enero a septiembre de 2024. Esta discrepancia se explica por la estructura económica de la capital, que está fuertemente orientada hacia el sector servicios, incluyendo finanzas, comercio, turismo y servicios profesionales, sectores que no generan productos exportables tangibles.

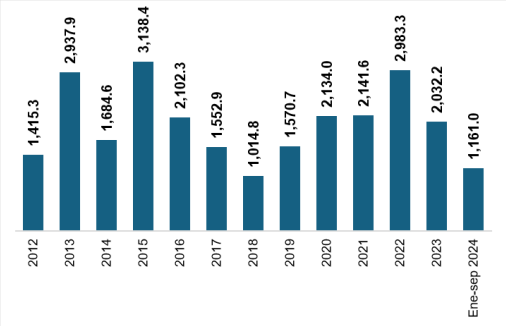
Existe una marcada concentración de las exportaciones de Jalisco en el sector tecnológico, como se observa en la Gráfica 25. El subsector de fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos representó el 49.7% del total de las exportaciones del estado en el periodo de enero a septiembre de 2024. Este dato confirma la alta dependencia de Jalisco de la industria electrónica y tecnológica, sector que ha sido históricamente uno de sus principales motores económicos del estado. Otros sectores relevantes son la fabricación de equipo de transporte (14.1%) y la industria de las bebidas y el tabaco (10.3%), aunque su participación es considerablemente menor.

Aunque el principal subsector exportador de Jalisco ha mantenido un peso dominante, se observa una tendencia decreciente, pasando del 68.6% en 2012 al 49.8% en 2024 (Gráfica 26). Esta disminución indica una ligera diversificación en la estructura exportadora del estado, impulsada por el crecimiento de otros sectores.

La diversificación de las exportaciones sigue siendo un reto para el estado, dado que casi la mitad de su actividad exportadora depende de un solo sector, lo que puede representar un riesgo frente a cambios tecnológicos o fluctuaciones en la demanda global. Esto subraya la necesidad de fortalecer e impulsar otros sectores productivos para reducir la dependencia de la industria tecnológica y así mitigar riesgos económicos asociados a la volatilidad de los mercados internacionales.

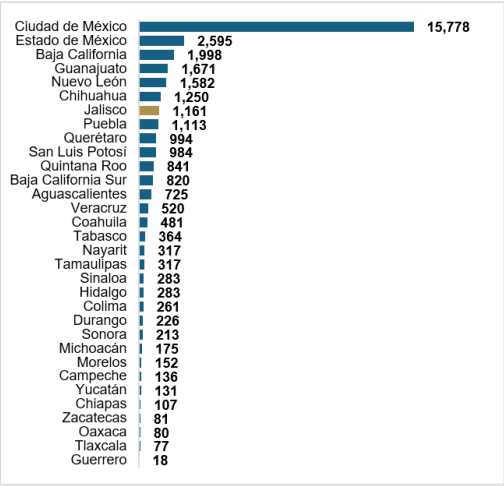
Finalmente, a pesar de que Jalisco ocupa el primer lugar a nivel nacional en el PIB del sector primario, las exportaciones del sector agrícola representan solo el 5.0% de sus ventas al exterior. Ello muestra un área de oportunidad para el estado, que podría potenciar su liderazgo en producción agropecuaria mediante la diversificación de mercados internacionales y el fortalecimiento de la cadena de valor agroindustrial.

Gráfica 27. Flujos de Inversión Extranjera Directa en Jalisco, anual 2012-2023, enero-septiembre 2024, millones de dólares



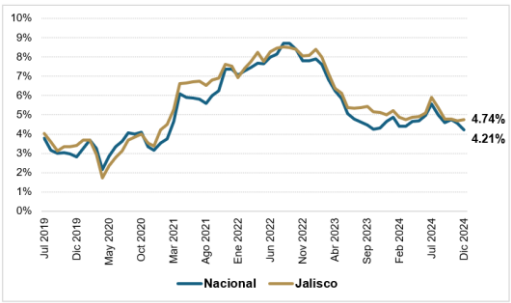
Fuente: Elaboración propia con información de la Secretaría de Economía.

Gráfica 28. Flujos de Inversión Extranjera Directa por entidad federativa, enero-septiembre 2024, millones de dólares



Fuente: Elaboración propia con información de la Secretaría de Economía.

Gráfica 29. Inflación general anual Jalisco y nacional, julio 2019-diciembre 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI. Nota: INEGI comenzó a reportar la información de inflación por entidad federativa a partir de julio de 2019.

Inversión Extranjera Directa

Los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) en Jalisco de 2012 a septiembre de 2024 presentan un comportamiento fluctuante a lo largo del periodo (Gráfica 27). Se observa un crecimiento destacado en 2015, cuando la IED alcanzó su punto máximo con 3,183.4 millones de dólares (mdd). Sin embargo, a partir de 2016 la IED mostró una tendencia a la baja, llegando a un mínimo de 1,014.8 mdd en 2018, lo que podría atribuirse a factores como incertidumbre económica y política por el cambio de gobierno federal. A partir de 2019, Jalisco experimentó una recuperación alcanzando los 2,983.3 mdd en 2022, reflejando confianza renovada por parte de los inversionistas extranjeros.

Sin embargo, en 2023 y 2024, al comparar los flujos de IED de Jalisco con los datos a nivel nacional, se observa un comportamiento contrastante. Mientras que a nivel nacional la IED mostró estabilidad con un crecimiento moderado, pasando de 36,296 mdd en 2023 a 35,737 mdd en los primeros nueve meses de 2024, en Jalisco se registró una notable desaceleración. La IED en Jalisco cayó de 2,983.3 mdd en 2022 a 2,032.2 mdd en 2023, y continuó disminuyendo a 1,161.0 millones hasta septiembre de 2024.

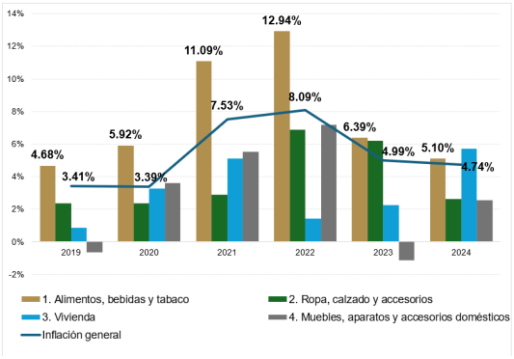
Esta diferencia de comportamiento sugiere que, aunque el país en general logró mantener un flujo constante de inversión extranjera, Jalisco enfrentó factores específicos que afectaron su capacidad para atraer capital foráneo. Posibles explicaciones incluyen desafíos locales como la desaceleración económica estatal, falta de infraestructura, incertidumbre regulatoria o menor competitividad frente a otras entidades. En 2024, Jalisco se situó en el séptimo lugar a nivel nacional en captación de IED, por debajo de la Ciudad de México, el Estado de México, Baja California, Guanajuato, Nuevo León y Chihuahua (Gráfica 28).

Este contraste con las cifras nacionales y su posición frente a otras entidades federativas subraya la necesidad de que Jalisco refuerce sus estrategias para atraer inversión extranjera, especialmente en sectores de alto valor agregado, con el fin de recuperar el dinamismo observado en años anteriores y alinearse con la tendencia nacional de estabilidad en la captación de inversión.

Inflación

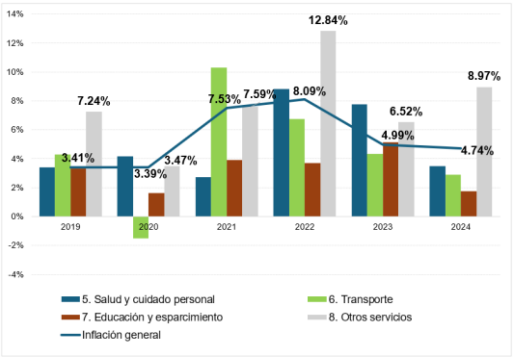
La evolución de la inflación general anual en Jalisco revela una tendencia de presiones inflacionarias superiores al promedio nacional durante gran parte del periodo de julio de 2019 a diciembre de 2024, donde el estado registró tasas inflacionarias consistentemente más altas (Gráfica 29). Jalisco cerró 2024 con una inflación de 4.74%, por encima del promedio nacional de 4.21%. Este comportamiento refleja no solo el impacto de factores globales, como el incremento en los precios de materias primas y los efectos de las disrupciones en las cadenas de suministro por la guerra en Ucrania, sino también presiones locales en sectores clave de la economía estatal.

Gráfica 30. Inflación general y por objeto de gasto (rubros 1 a 4) en Jalisco, anual, 2019 - 2024



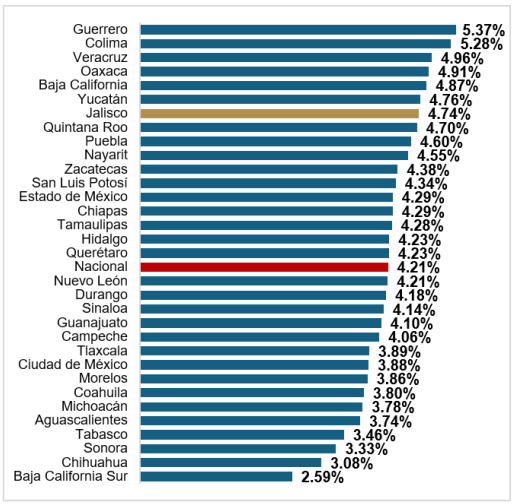
Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Gráfica 31. Inflación general y por objeto de gasto (rubros 5 a 8), anual, 2021 - 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

Gráfica 32. Inflación general anual por entidad federativa, 2024



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI.

El análisis por rubros de gasto evidencia cómo sectores estratégicos han presionado la inflación en Jalisco, especialmente durante 2021 y 2022, los años más críticos del periodo (Gráfica 30 y Gráfica 31). En 2021, la inflación general en la entidad alcanzó 7.53%, impulsada principalmente por el alza en "Alimentos, bebidas y tabaco" (11.09%) y "Transporte" (10.29%), reflejando el impacto de la reactivación económica pospandemia y los cuellos de botella en la distribución global. Esta tendencia se agravó en 2022, cuando la inflación se elevó a 8.09%, destacando los incrementos en "Alimentos, bebidas y tabaco" (12.94%) y "Salud y cuidado personal" (8.82%), mientras que "Muebles, aparatos y accesorios domésticos" aumentó 7.17%, evidenciando el encarecimiento de productos esenciales y bienes duraderos. Aunque en 2023 y 2024 la inflación comenzó a moderarse, rubros como "Otros servicios" (8.97%) y "Vivienda" (5.71%) mantuvieron presiones significativas sobre el gasto familiar.

Estos incrementos generalizados por rubro de gasto reflejan la convergencia de factores externos e internos que han deteriorado el poder adquisitivo de las familias en Jalisco, contribuyendo a que el estado mantenga tasas de inflación consistentemente superiores al promedio nacional. La combinación de presiones globales, como el encarecimiento de materias primas y las disrupciones en las cadenas de suministro, junto con factores locales, como el aumento en los costos de alimentos, vivienda y servicios, ha intensificado el impacto inflacionario en la economía estatal.

En la comparación de la inflación por entidad federativa en 2024, Jalisco se posicionó en el séptimo lugar entre los estados con mayor inflación, al registrar una tasa de 4.74% (Gráfica 32). Guerrero encabezó la lista con una inflación de 5.37%, seguido por Colima con 5.28%. En contraste, Chihuahua y Baja California Sur presentaron las tasas más bajas del país, con 3.08% y 2.59%, respectivamente. Esta posición de Jalisco destaca la urgencia de implementar estrategias efectivas para contener los aumentos de precios, especialmente en sectores clave que afectan directamente el bienestar económico de las familias.

Tabla 7. Cierre estimado/observado para 2024 y pronósticos para 2025 de crecimiento económico, inflación y empleos formales

	2024	2025
Crecimiento económico		
Nacional	1.46%	1.32%
Jalisco	-0.41%	0.93%
Inflación		
Nacional	4.21%	3.86%
Jalisco	4.74%	4.10%
Empleos nuevos formales		
Nacional	213,993	211,265
Jalisco	30,724	56,369

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI e IMSS. Nota: Para las proyecciones se utilizaron modelos econométricos. Para el crecimiento económico nacional, se utilizó información observada hasta el tercer trimestre de 2024. Para las cifras de Jalisco, se utilizó información del ITAEE al segundo trimestre de 2024. Las cifras de inflación y empleos formales de 2024 son observadas, por lo que solo se estimó 2025. Las proyecciones se irán ajustando conforme se vaya generando nueva información.

PERSPECTIVA ECONÓMICA 2025

En 2024, la economía mexicana mostró señales de desaceleración, con un crecimiento esperado del 1.46%, y se proyecta una disminución a 1.32% para 2025. Esta tendencia refleja la creciente incertidumbre internacional, especialmente por la victoria de Donald Trump en las elecciones presidenciales de Estados Unidos, quien ha reiterado su intención de imponer nuevos aranceles a productos mexicanos. Esta amenaza podría afectar gravemente el comercio exterior de México, considerando que Estados Unidos representa más del 80% de las exportaciones mexicanas. La posible imposición de barreras comerciales impactaría sectores clave como el automotriz, agroindustrial y manufacturero, afectando tanto el crecimiento económico como la generación de empleo. Además, la incertidumbre interna provocada por la reforma judicial ha generado inquietud entre inversionistas, lo cual podría agravar la volatilidad cambiaria y limitar la inversión privada. Otro factor de incertidumbre es el creciente déficit público lo que generará un limitado margen de maniobra para gasto productivo.

La inflación a nivel nacional mostrará una leve moderación al pasar de 4.21% en 2024 a un pronóstico de 3.86% para 2025, ubicándose dentro de la banda objetivo del Banco de México. Sin embargo, esta proyección está sujeta a riesgos importantes, como una posible depreciación del tipo de cambio frente al dólar, derivada de la incertidumbre internacional y de las tensiones comerciales con Estados Unidos, que encarecería las importaciones.

Jalisco, en particular, enfrenta retos más complejos. Tras una contracción económica esperada de -0.41% en 2024, se proyecta para 2025 un crecimiento de apenas 0.93%, reflejando una recuperación frágil. Este desempeño es consecuencia de una desaceleración más profunda respecto al promedio nacional, marcada por la caída en la IED y la baja generación de empleo formal. Aunque se prevé un incremento en la creación de empleos formales, pasando de 30,724 en 2024 a 56,369 en 2025, este crecimiento sigue siendo insuficiente para revertir la pérdida de dinamismo económico. Además, la inflación en Jalisco, aunque proyectada a la baja (4.10%), podría verse afectada por una posible depreciación del peso, lo que incrementaría los costos de insumos y bienes importados, impactando el poder adquisitivo de las familias y limitando la demanda interna.

En este contexto, Jalisco debe fortalecer sus estrategias para atraer inversión y diversificar su economía, especialmente ante un entorno global incierto y tensiones comerciales con Estados Unidos. La implementación de políticas públicas orientadas a incentivar la formalización del empleo y mejorar la competitividad será fundamental para acelerar la recuperación económica. Para lograrlo, también será necesario mejorar la recaudación propia, ya que más del 75% de los ingresos del gobierno estatal provienen de participaciones y aportaciones federales. Reducir la dependencia de recursos federales permitirá contar con fondos suficientes para incrementar el gasto productivo en la entidad.

DIRECTORA DEL DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA,
ADMINISTRACIÓN Y MERCADOLOGÍA (DEAM)
Claudia Ibarra Baidón

COORDINADOR DE LA UNIDAD ACADÉMICA DE ECONOMÍA
Gonzalo Hernández Gutiérrez

COORDINADORA Y RESPONSABLE EDITORIAL
Elvira Mireya Pasillas Torres

DISEÑO
Luz del Carmen Ortega Puentes

BOLETÍN DE
ANÁLISIS ECONÓMICO

ITESO, Universidad
Jesuita de Guadalajara
ESCUELA DE NEGOCIOS

Citar como:
Escuela de Negocios ITESO. (2025). *Boletín de Análisis Económico: Año 1, Nº 1, enero 2025*.
Departamento de Economía, Administración y Mercadología (DEAM).

Si su medio requiere más información o una entrevista sobre este reporte,
favor de escribir a saladeprensa@iteso.mx.